



Die besten Köpfe liefern die besten Ideen.

## SENIOR SALES MANAGER (M/W)

JOB ID 170230

Unser Mandant ist ein weltweit führender Anbieter für Logistikautomation und Warehouse Management Systeme. Als Hersteller und Systemintegrator liefert er die gesamte Leistungspalette von einzelnen Produkten und Systemen bis hin zu schlüsselfertigen Komplettlösungen. Ein umfassendes Service-Angebot ergänzt zudem das Produktportfolio. Als Teil einer internationalen Unternehmensgruppe erwirtschaftet unser Mandant einen Jahresumsatz von über 1 Mrd. Euro, mit mehr als 6.000 Mitarbeitern an über 50 Standorten rund um den Globus.

Zur Verstärkung des Vertriebsteams am Standort **Heusenstamm** suchen wir aktuell einen **Senior Sales Manager (m/w)**

### Ihre Hauptaufgaben

- Verantwortung für den gesamten Vertriebsprozess, d.h. im Einzelnen u.a.:
  - Beantwortung und Vorbewertung von Anfragen
  - Einsteuerung der Angebotserstellung und die darauffolgende Unterstützung bei der Konzept- und Angebotserstellung
  - Durchführung von Angebotspräsentationen (intern, national, international)
  - aktive Begleitung und/oder Durchführung von Verhandlungen (intern, national, international)
- Sie beobachten den Markt und sind dabei sehr gut vertraut mit Markttrends, Produkttrends etc.
- Sie pflegen Ihre Kundenbeziehungen und halten aktiv Kontakt zu Kunden und Planern
- Sie repräsentieren das Unternehmen überzeugend auf Messen
- Administrative Aufgaben, wie die nachhaltige Datenpflege im CRM-Tool etc.

### Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium oder höhere technische Ausbildung und allgemein ein gutes kaufmännisches/betriebswirtschaftliches Verständnis
- Langjährige, fachrelevante und internationale Vertriebserfahrung
- Kenntnisse in der Intralogistik von Vorteil
- Umfangreiche Marktexpertise bevorzugt in einem der Bereiche Parcel, Apparel oder Grocery
- Ziel- und Ergebnisorientierung mit einer hohen Kunden- und Dienstleistungsorientierung, Durchsetzungsstärke und Abschlussicherheit sowie überzeugende Kommunikationsfähigkeiten auf allen Hierarchieebenen
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Fühlen Sie sich durch diese Stellenbeschreibung angesprochen und erfüllen Sie die Anforderungen? Dann freuen wir uns, Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Job-ID per E-Mail an [j.perez@ah-recruitment.com](mailto:j.perez@ah-recruitment.com) zu erhalten.

Althen Hensel GmbH  
RECRUITMENT SOLUTIONS  
Fruchtallee 15  
20259 Hamburg  
Tel: +49 40 43270361  
[www.ah-recruitment.com](http://www.ah-recruitment.com)